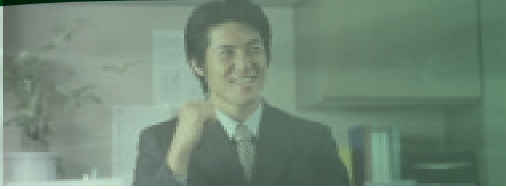


SX2

戦略販売・購買情報システム



SX2は、 販売・購買の経営戦略を 策定するためのツールです!

経営者が商品戦略・市場戦略を策定するための多彩な戦略情報を提供します。

SX2の特長

経営戦略・業績管理レベル

■「商品／市場戦略」策定に役立つ「戦略情報」をタイムリーに提供します。

- わが社の最新情報
期末までの業績予測や売掛金の回収状況等を即座に確認できます。
- 商品戦略情報
貴社の利益に貢献している売れ筋商品や粗利益率の高い商品を分析できます。
- 担当者戦略情報
担当者別の業績順位や見積りの精度等を分析できます。
- 得意先戦略情報
高成長や高粗利の優良得意先を分析できます。
- 仕入先戦略情報
仕入状況を順位表等で分析できます。
- ターゲット選定リスト
担当者別に、ターゲットとする得意先と商品の分析ができます。

業務執行レベル

- 一連の販売・購買業務の合理化を支援します。
- 「商品情報」「得意先情報」を効率的に管理します。
- 月別売上高や月別粗利益額の推移を一目で把握できます。
- ユーザごとにきめ細かなアクセス管理が可能です。
- 電子帳簿保存法に完全対応しています。

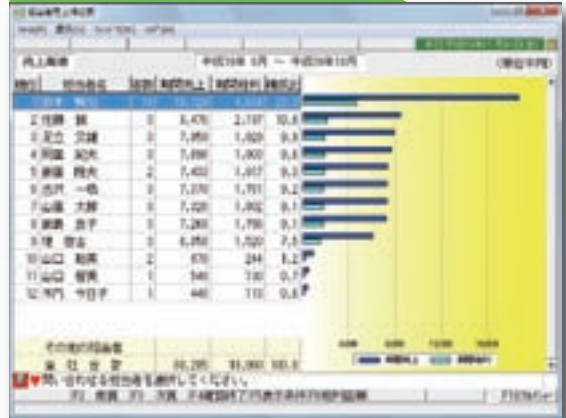
「商品／市場戦略」策定に役立つ「戦略情報」をタイムリーに提供します。

見積実績・予測月別グラフ



見積金額と実際の売上計上額から計算した成約率を基に、当月から期末までの売上高を予測し、グラフ表示します。

担当者売上順位表



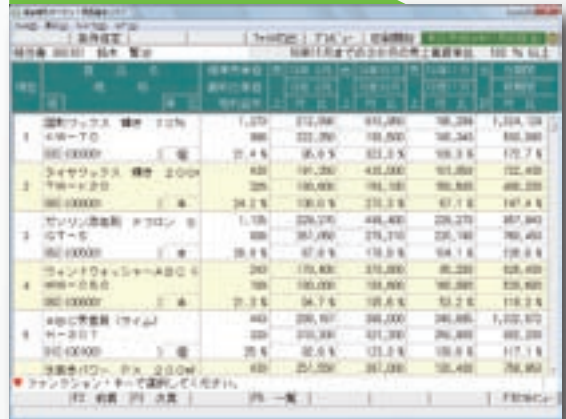
売上高順または粗利益順に、担当者別の営業成績を表とグラフで表示します。

全社売上実績グラフ



当期と前期の売上実績を表とグラフで表示します。「各月発生」「移動内訳」「累計残高」を表示できます。

担当者別ターゲット商品選定リスト



営業担当者別に「力を入れる商品」を一覧表示します。「集計期間」「比較方法」「選定条件」を指定してターゲットの絞り込みができます。

売上・成長動向 商品分布表

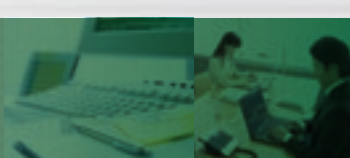


貴社の売れ筋(高成長)商品が一目でわかります。分布表内のエリアの数字を選択すると、該当商品が右側に表示されます。

仕入先仕入順位表



仕入先別の仕入状況を順位表で表示します。仕入先を選択すると、月別の仕入実績画面が表示されます。



一連の販売・購買業務の合理化を支援します。

仕入、売上、納品、請求、在庫などの一連の販売・購買業務をトータルに管理できます。

見積書作成



ターゲット選定リスト

「得意先別商品単価」等を利用して効率的に見積書を作成できます。作成した見積書の内容は、電子メールで送信できます(Outlook Express及びWindowsメールに対応)。

ターゲット選定リスト

得意先別または商品別の「ターゲット選定リスト」を活用して、戦略的な見積書の作成を支援します。

売上傳票作成



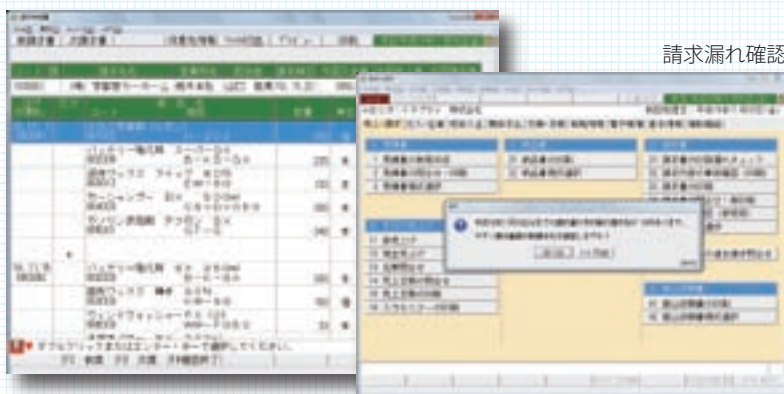
得意先情報

「取引先/商品辞書」を利用すると、得意先別の販売履歴を基に商品明細を自動表示します。売上傳票作成により、FX2に連動する売上計上の仕訳を自動生成します。

得意先情報

得意先ごとの売上債権残高、約定等を確認しながら売上傳票を作成できます。

請求書印刷



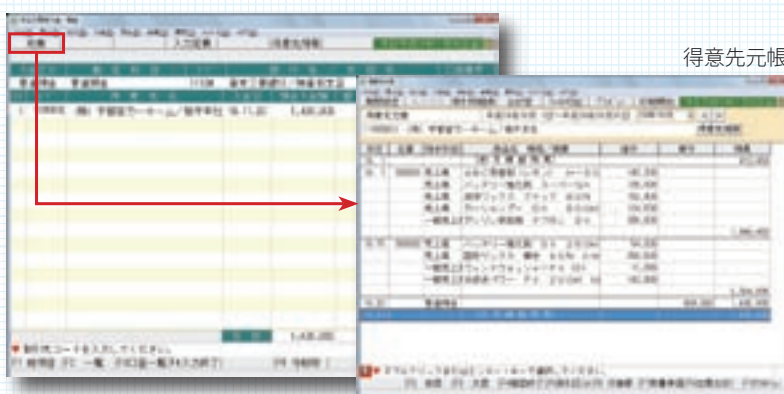
請求漏れ確認

請求書は、印刷前に画面で請求漏れ等がないかを確認できます。「親子請求処理」にも対応しています。

請求漏れ確認

月次更新時等に、請求書が未印刷の請求先がある場合には確認メッセージを表示し、請求漏れを防止します。

入金処理



得意先元帳

現金、預金、手形等の入金処理を行うことができます。「預金入金」の場合は、預金口座別に入金処理します。入金処理後、FX2に連動する入金仕訳を自動生成します。

得意先元帳

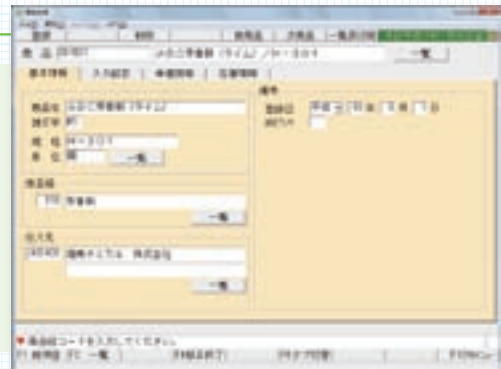
得意先元帳を確認しながら入金処理できます。

「商品情報」「得意先情報」を効率的に管理します。

「商品情報」「得意先情報」を効率的に管理し、業務効率の向上を支援します。

■商品情報

- ①「商品コード」は9桁と16桁の2種類から選択できます。現在ご利用の桁数が大きい場合でも安心です。
- ②「商品組」を登録でき、自由な分類で商品の販売実績を管理できます。
- ③商品ごとに消費税処理方法をきめ細かく設定できます。
- ④「商品単価」は最大10件まで登録でき、売上伝票入力時に利用できます。
- ⑤在庫管理の有無を商品ごとに設定できるため、在庫管理をする必要がないサービス等も商品として登録できます。



セット商品

コード	商品名	単位	数量
00001	商品A	個	1
00002	商品B	個	1
00003	商品C	個	1
00004	商品D	個	1
00005	商品E	個	1
00006	商品F	個	1
00007	商品G	個	1
00008	商品H	個	1
00009	商品I	個	1
00010	商品J	個	1

「メイン商品+付属商品」「セット割引商品」「セット商品」の3種類の登録方法により、セット商品を登録できます。

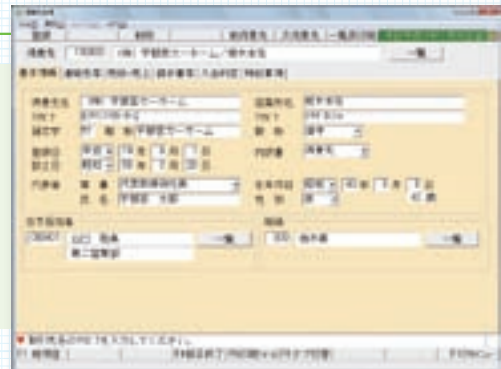
得意先別商品単価の登録

得意先	商品コード	商品名	単価
00001	00001	商品A	100
00002	00001	商品A	120
00003	00001	商品A	150
00004	00002	商品B	80
00005	00002	商品B	90
00006	00002	商品B	110
00007	00003	商品C	60
00008	00003	商品C	70
00009	00003	商品C	85
00010	00004	商品D	50
00011	00004	商品D	60
00012	00004	商品D	75
00013	00005	商品E	40
00014	00005	商品E	50
00015	00005	商品E	65
00016	00006	商品F	30
00017	00006	商品F	40
00018	00006	商品F	55
00019	00007	商品G	20
00020	00007	商品G	30
00021	00007	商品G	45
00022	00008	商品H	10
00023	00008	商品H	20
00024	00008	商品H	35
00025	00009	商品I	5
00026	00009	商品I	15
00027	00009	商品I	30
00028	00010	商品J	15
00029	00010	商品J	25
00030	00010	商品J	40

「得意先別商品単価」を登録できます。伝票入力時に、得意先に応じて登録した商品単価が自動表示されます。

■得意先情報

- ①担当者を登録することで、担当者別の戦略情報が活用できます。
- ②Eメールアドレスが登録でき、見積書のメール発信に利用できます。
- ③得意先ごとに、あらかじめ与信限度額を登録できます。
- ④得意先ごとに消費税処理方法をきめ細かく設定できます。
- ⑤請求書の印刷有無、請求書様式等を得意先ごとに設定できます。
- ⑥得意先ごとの約定を基に、「入金(支払)予定表」を自動作成します。



売掛金回収管理表

得意先	得意先名	売掛金	回収額	残高	平均日数
00001	得意先A	100,000	80,000	20,000	10
00002	得意先B	200,000	150,000	50,000	15
00003	得意先C	300,000	200,000	100,000	20
00004	得意先D	400,000	300,000	100,000	25
00005	得意先E	500,000	400,000	100,000	30
00006	得意先F	600,000	500,000	100,000	35
00007	得意先G	700,000	600,000	100,000	40
00008	得意先H	800,000	700,000	100,000	45
00009	得意先I	900,000	800,000	100,000	50
00010	得意先J	1,000,000	900,000	100,000	55
00011	得意先K	1,100,000	1,000,000	100,000	60
00012	得意先L	1,200,000	1,100,000	100,000	65
00013	得意先M	1,300,000	1,200,000	100,000	70
00014	得意先N	1,400,000	1,300,000	100,000	75
00015	得意先O	1,500,000	1,400,000	100,000	80
00016	得意先P	1,600,000	1,500,000	100,000	85
00017	得意先Q	1,700,000	1,600,000	100,000	90
00018	得意先R	1,800,000	1,700,000	100,000	95
00019	得意先S	1,900,000	1,800,000	100,000	100
00020	得意先T	2,000,000	1,900,000	100,000	105
00021	得意先U	2,100,000	2,000,000	100,000	110
00022	得意先V	2,200,000	2,100,000	100,000	115
00023	得意先W	2,300,000	2,200,000	100,000	120
00024	得意先X	2,400,000	2,300,000	100,000	125
00025	得意先Y	2,500,000	2,400,000	100,000	130
00026	得意先Z	2,600,000	2,500,000	100,000	135
00027	得意先AA	2,700,000	2,600,000	100,000	140
00028	得意先AB	2,800,000	2,700,000	100,000	145
00029	得意先AC	2,900,000	2,800,000	100,000	150
00030	得意先AD	3,000,000	2,900,000	100,000	155

「売掛金回収管理表」により、売掛金の回収状況及び最近の売掛金の増加傾向を把握できます。

印刷フォームのカスタマイズ



見積書、納品書、請求書のレイアウトを自由に編集できます。得意先のニーズに合わせた印刷フォームを作成できます。

月別売上高や月別粗利益額の推移を一目で把握できます。

期末を着地点とする現状の把握、あるいは売上動向(トレンド)の把握のため、月別売上高や月別粗利益額の推移を一目で把握できる22種類の売上推移表及び粗利推移表の印刷(問合せ)機能を搭載しています。

部門・得意先別売上推移表

得意先	1994.01	1994.02	1994.03	1994.04	1994.05	1994.06
10001	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10002	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10003	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10004	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10005	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10006	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10007	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10008	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10009	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10010	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10011	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10012	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10013	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10014	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10015	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10016	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10017	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10018	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10019	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10020	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10021	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
10022	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

順位表で問題点を浮き彫りにします。任意に設定した範囲を超える異常値は「赤」で強調表示され、確実に異常値を発見できます。

得意先・商品別売上月報

得意先	商品	売上高	粗利益額	粗利益率	売上高	粗利益額	粗利益率
10001	10001	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10002	10002	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10003	10003	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10004	10004	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10005	10005	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10006	10006	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10007	10007	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10008	10008	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10009	10009	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10010	10010	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10011	10011	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10012	10012	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10013	10013	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10014	10014	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10015	10015	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10016	10016	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10017	10017	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10018	10018	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10019	10019	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10020	10020	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10021	10021	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%
10022	10022	100.0	100.0	100.0%	100.0	100.0	100.0%

推移表で把握した異常値を多角的に分析するため、ワンクリックで各種売上月報に展開できます。

ユーザごとにきめ細かなアクセス管理が可能です。

「職種区分」「ユーザ名」「パスワード」を登録することで、閲覧できる画面や利用できる機能を制限できます。複数の担当者がシステムを利用する場合でも内部牽制が働くことで、社外秘情報等の漏洩防止に役立ちます。

職種区分の登録

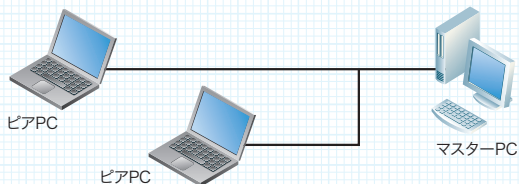


ユーザ情報

担当者の職種区分別に、メニューボタンごとの利用可否を設定できます。「出納承認処理」メニューは特定のユーザのみが選択できるようにする等、きめ細かな設定が可能です。

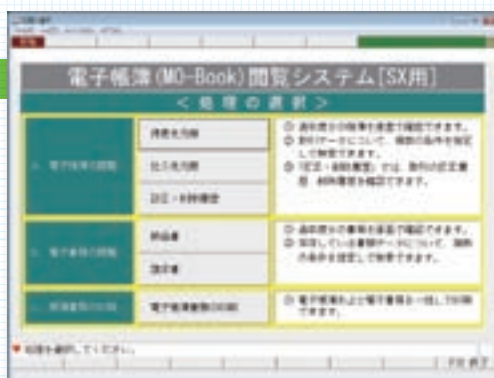


複数担当で利用する場合には、簡易なLAN環境により、メインとなるパソコン(マスターPC)の他、入力専用のパソコン(ピアPC)からの分散入力を可能とした「ピア・ツー・ピア」を利用することもできます。
※ピアPC(入力専用)メニューは、利用できる機能に制限があります。



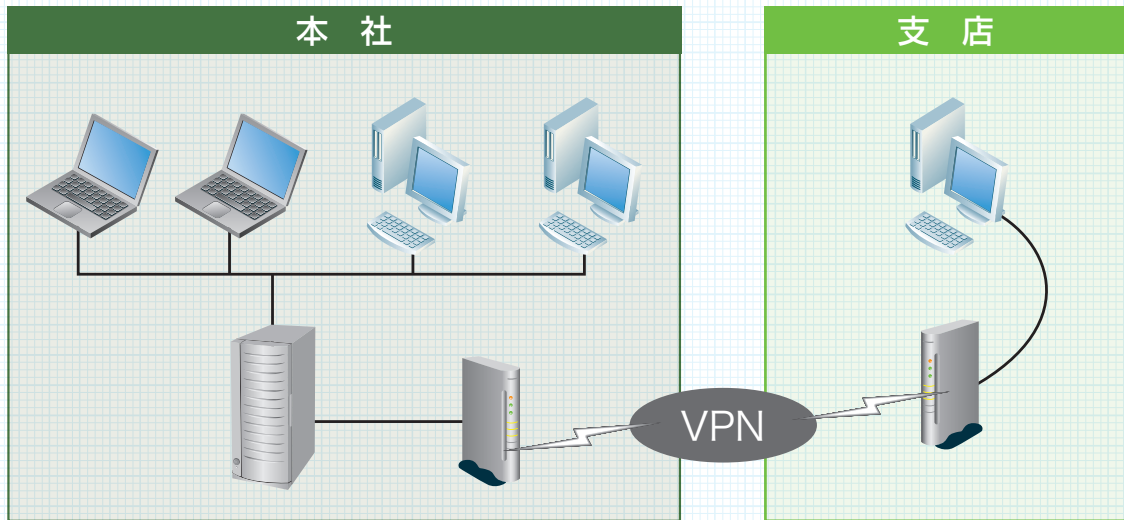
電子帳簿保存法に完全対応しています。

「得意先元帳」と「仕入先元帳」について、当期分の備付け、及び「納品書」と「請求書」について当期分の保存が可能です。電子帳簿(MO-Book)閲覧システム[SX用]で、いつでも閲覧できます。



クライアントサーバシステム

SX3は、SX2の機能に加え、複数のクライアントパソコンからの同時入力、問合せを可能としたクライアントサーバ型のシステムです。複数担当者によるシステム運用が可能となり、販売・購買業務をさらに合理化するとともに、きめ細かなアクセス権限等によりデータの安全性も確保します。



Citrix Presentation Serverを利用することで、遠隔地にある事業所にクライアントパソコンを配備し、複数事業所間での分散処理を行うことが可能です。

※別途アプリケーションサーバが必要になります。

Citrix Presentation ServerはWindows Vistaに対応していないため、遠隔地の事業所のクライアントパソコンにはWindowsXPをご利用いただきます。

倉庫別在庫管理機能

- 仕入伝票、売上傳票において倉庫別の入出庫数量を入力できます。
- 通常の仕入伝票、売上傳票とは別に、商品の入出庫伝票、倉庫間振替伝票の入力が可能です。
- 「在庫一覧表」によって、在庫数量を倉庫別に把握できます。
- 倉庫別に実地棚卸し数量が入力できます。

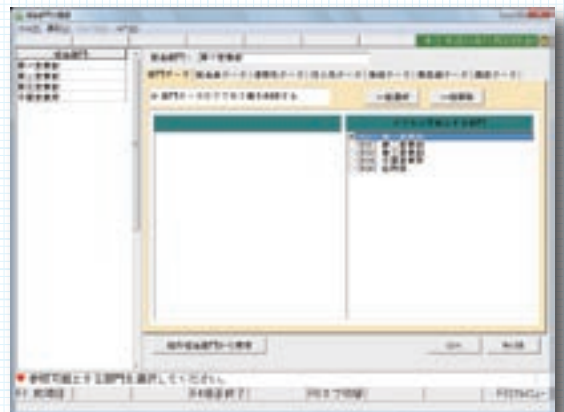
本日の掛売上げ・取引の入力(倉庫別出庫数量の入力)



データアクセス権の制限

部門、担当者、得意先、仕入先、地域、商品組、商品にユーザーごとのデータアクセス権(入力及び参照)を設定できます。

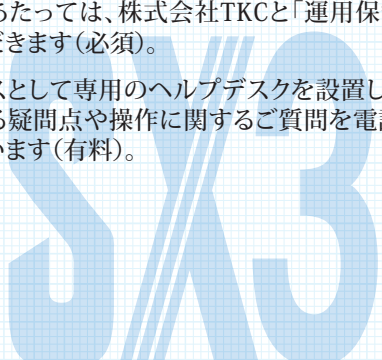
担当部門の登録



万全なサポート体制

SX3導入にあたっては、株式会社TKCと「運用保守契約」をご締結いただきます(必須)。

基本サービスとして専用のヘルプデスクを設置し、システム運用に関する疑問点や操作に関するご質問を電話とFAXで受け付けています(有料)。



システムの立ち上げから運用まで、サポート体制は万全です。

①導入したその日から稼働します。

システム導入から運用開始までに必要なセットアップは当会計事務所が実施します。貴社への納品と同時に、システムを利用開始できます。

②レンタル制が最新のソフトを保証します。

SX2はレンタル制を採用しています。ソフトウェアのレベルアップに伴う費用は一切発生しません。また、法令改正等にも迅速に対応します。

③貴社に合わせて専門家がソフトをセットアップします。

SX2の導入・設定(マスターセットアップ等)を、当会計事務所の専門スタッフ(OAコンサルタント)が貴社の処理方法や管理目的に合わせてきめ細かく実施します。

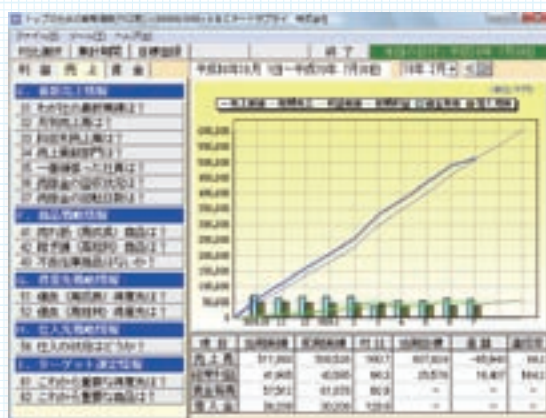
④継続したサービスが受けられます。

SX2はシステムの利用範囲の拡張を段階的に進められます。このため、システムの利用に関するコンサルティングを継続的に実施し、システムの活用を支援します。

「トップのための戦略情報」が活用できます。

「戦略経営者メニュー21」から「社長専用」ボタンをクリックすると、経営者のための戦略情報を抽出した「トップのための戦略情報」を確認できます。

また、ピア・ツー・ピアを利用すると、メインとなるパソコン(マスターPC)とは別の経営者のパソコンからいつでも「トップのための戦略情報」を確認できます。



システムの利用環境

ソフトウェア(SX2・SX3)

得意先登録可能数	999,999件
仕入先登録可能数	999,999件
商品登録可能数	無制限
商品組登録可能数	999件
担当者登録可能数	999,999件
部門登録可能数	999件
倉庫登録可能数*	999,999件

※SX3のみの機能です

ハードウェア(SX3 サーバ)

OS	Windows Server 2003(SP1以上)	Windows 2000 Server(SP4以上)
MPU	Xeon 3GHz以上(注1)	
メモリ	2GB以上(注2)	
ディスプレイ	SVGA(800×600)以上	

動作可能スペック:(注1)PentiumⅢ 1GHz以上、(注2)1024MB以上

ハードウェア(SX2・SX3 パソコン)

OS	Windows Vista(注3)	Windows XP
MPU	Core 2 Duo 1.66GHz以上(注4)	Pentium4 3.20GHz以上(注5)
メモリ	2GB以上(注6)	512MB以上(注7)
ハードディスク	200MB以上(データ領域は別途必要)	
ディスプレイ	SVGA(800×600)HighColor(16ビット)以上	

対応するOS:(注3)SX3が対応するEditionはBusiness、Enterprise、およびUltimateです。

動作可能スペック:(注4)CeleronM 410(動作周波数:1.46GHz)と同性能以上、(注5)PentiumⅢ 600MHz以上(注6)1024MB以上、(注7)256MB以上

Windows Vista™
対応

株式会社TKC

〒162-8585 東京都新宿区揚場町2-1 軽子坂MNビル5F

TEL:03-3235-5511

URL:http://www.tkc.co.jp/

TKC戦略経営者支援システムの導入については、当会計事務所の専門スタッフ(OAコンサルタント)がご支援いたします。